

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Pierre Machinal				SARL CREARTS				Fabrique de Cannes Fayet				Hugues Rambert			
Comment avez-vous eu connaissance de l'accompagnement réservé aux entreprises artisanales sur ce salon par les Chambres de Métiers et de l'Artisanat et Ubifrance?	Réunion d'information, CMA / Ubifrance, et contacts directs CMA				Réunion d'information, CMA / Ubifrance, et contacts directs CMA				Par la Chambre des Métiers du Puy de Dome				Gérard Walzeck			
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Avez-vous déjà participé à une opération collective similaire?		1				1				1				1		
Pour quel(s) salon(s)?													France des Maisons à Vivre, Shanghai 2006, Pékin 2005			
	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant
<b>Taux de satisfaction</b>																
Information préalable, préparation:		1				1				1				1		
Emplacement de votre stand :	1				1				1				1			
Accompagnement, encadrement pendant le salon :	1				1				1				1			
Aménagement de votre stand :			1				1				1				1	
Adaptation du salon à vos produits :		1				1				1				1		
Intérêt des visiteurs :		1				1				1				1		
Coût globale de votre participation :			1				1				1				1	
<b>Impression globale de votre participation :</b>		1				1				1				1		
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Ce salon est-il une bonne cible pour votre activité?	1				1				1				1			
(Commentaire)	très sensible aux métiers d'art (pièces uniques)								Cela devrait hors congès							
Contacts obtenus pendant le salon : réel:	Nombre				Nombre				Nombre				Nombre			
Quantités (à remplir) :	40				##				4				12			
Qualités (à remplir) :									2				4			
Contacts obtenus pendant le salon : par rapport au prévisionnel:	Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant	
Quantités :			1				1				1				1	
Qualités :			1				1				1				1	
Type de partenariats :	Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

Opérateur : C.R.M.A

Pays: Emirats Arabes Unis

Dates : 3 au 7 décembre 2008

Nb de participants : 23

Document réalisé par le cabinet ID

Entreprises (raison sociale) :	Pierre Machinal			SARL CREARTS			Fabrique de Cannes Fayet			Hugues Rambert		
Particuliers :	1							1				
Importateurs, agents :	1							1			1	
Architectes, décorateurs, prescripteurs :	1			1	1						1	
Partenaires pour coopérer :	1											
Boutiques, revendeurs :	1							1				
Autres :												
Secteurs d'activité des contacts enregistrés durant ce salon :	Décorateur, prospect, architectes			Architectes			Magasins			Architectes d'Intérieur, Agents		
Origine géographique des contacts enregistrés durant ce salon :	Golfe			Emirats			Emirats			Abu Dabi, EAU		
Avez-vous déjà travaillé sur le marché des EAU ?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
Vos produits sont-ils adaptés à ce marché?	1			Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
Pourquoi?	Demande de pièces uniques haut de gamme (et pièces en petite série)			A faire évaluer						Style français Haut de Gamme		
Autres pays pour lesquels vous souhaiteriez travailler ?	France, Japon, Angleterre, Chine, Allemagne...						Europe, Asie, USA			Russie		
Evaluation de la journée de formation Ubifrance à Paris :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
Commentaires :	Pas présent			A Limoges une journée Dominique Andréani								
Evaluation de l'encadrement collectif autour du salon :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Pierre Machinal				SARL CREARTS				Fabrique de Cannes Fayet				Hugues Rambert			
Commentaires :									sans intérêt							
<b>Résultats tangibles ou espérés de cette opération pour votre entreprise :</b>																
CA réalisé :																
CA prévisionnel :																
Veille concurrentielle ou innovation :					1											
Embauches CDD / CDI / intérimaires (préciser) :																
Organisation de l'entreprise (préciser) :									1						1	
Augmentation du nombre de clients :																
Suggestions, remarques sur cette opération :	Beaucoup de contacts intéressants								Période mal choisie							
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Souhaitez-vous participer à la prochaine édition d'INDEX ?	1				1								1			
Par quel moyen :	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Stand collectif Ubifrance ou CMA :									1							
Stand partagé avec une autre entreprise :	1												1			
Individuellement :	1				1								1			

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Pierre Machinal	SARL CREARTS	Fabrique de Cannes Fayet	Hugues Rambert
Quelles améliorations nous suggèreriez-vous pour une prochaine participatin à Index (préparation, organisation...) ?			Une meilleure préparation, plus d'informations ...	Attention aux dates du Salon !
Autres salons surlesquels vous souhaiteriez une participation collective d'artisans ?				

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Atelier Jean Sable - Art Mural				HAUTH Design				POC A POC - Le Jardin de Sandrine				Treillages d'Art Français			
Comment avez-vous eu connaissance de l'accompagnement réservé aux entreprises artisanales sur ce salon par les Chambres de Métiers et de l'Artisanat et Ubifrance?	CRMA Bretagne				CCI Strasbourg				Aucune information CMA / l'ont appris sur salon				CMA 13			
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Avez-vous déjà participé à une opération collective similaire?	1				1				1				1			
Pour quel(s) salon(s)?	Index 2007												100% Design, Shanghai			
<b>Taux de satisfaction</b>	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant
Information préalable, préparation:	1				1				1				1			
Emplacement de votre stand :	1				1	1			1				1	1		
Accompagnement, encadrement pendant le salon :	1				1				1				1			
Aménagement de votre stand :	1				1				1				1			
Adaptation du salon à vos produits :	1				1	1			1	1			1			
Intérêt des visiteurs :	1				1				1				1			
Coût globale de votre participation :	1				1				1				1			
Impression globale de votre participation :	1				1				1				1			
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Ce salon est-il une bonne cible pour votre activité?	1				1				1				1			
(Commentaire)													Si bonne date			
Contacts obtenus pendant le salon : réel:	Nombre				Nombre				Nombre				Nombre			
Quantités (à remplir) :	50				30								50			
Qualités (à remplir) :	20															
Contacts obtenus pendant le salon : par rapport au prévisionnel:	Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant	
Quantités :	1				1				1				1			
Qualités :	1				1				1				1			
Type de partenariats :	Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

	Atelier Jean Sable - Art Mural			HAUTH Design			POC A POC - Le Jardin de Sandrine			Treillages d'Art Français		
<b>Entreprises (raison sociale) :</b>												
Particuliers :	1	1		1	1		1	1		1	1	
Importateurs, agents :				1	1			1				
Architectes, décorateurs, prescripteurs :	1	1		1			1	1		1	1	
Partenaires pour coopérer :												
Boutiques, revendeurs :				1	1		1	1				
Autres :												
Secteurs d'activité des contacts enregistrés durant ce salon :	Architectes, particuliers			Archidéco pas visités, cibles, agents bijoux...			boutiques, distributeurs, agents, particuliers			Déco + projet BTP, quelques paysagistes		
Origine géographique des contacts enregistrés durant ce salon :	Abu Dabi, Arabie Saoudite, USA			EAU, Dubaï, Barhein, AD, Koweit			Dubaï, EAU, Arabie Saoudite			EAU + quelques GCC		
Avez-vous déjà travaillé sur le marché des EAU ?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
		1			1			1			1	
	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
Vos produits sont-ils adaptés à ce marché?				1			1			1	1	
Pourquoi?	Intérêt des contacts, mais négociation nécessaire au niveau des prix			Bijoux + chocolat						Oui car haut de gamme, non car pour usage étérier (et température!)		
Autres pays pour lesquels vous souhaiteriez travailler ?	USA			Suisse, Londres			USA (importatrice depuis 2 ans), Grèce, Japon (via M&O), 98% Export			Monde mais problématique budgétaire d'une PME		
	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
Evaluation de la journée de formation Ubifrance à Paris :		1			1						1	
Commentaires :				Idéal: chaque entreprise = rdv			n'ont pas eu l'information (inscrits en mars)					
	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
Evaluation de l'encadrement collectif autour du salon :		1			1			1			1	

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Atelier Jean Sable - Art Mural	HAUTH Design	POC A POC - Le Jardin de Sandrine	Treillages d'Art Français
Commentaires :		journée, soirée architectes pas opportun	Pb: vol sur stand signalé à Ubi sans retour, le fait d'être sur un pavillon France n'a rien apporté	
<b>Résultats tangibles ou espérés de cette opération pour votre entreprise :</b>			NSP, faibles retours	
CA réalisé :				
CA prévisionnel :				
Veille concurrentielle ou innovation :				
Embauches CDD / CDI / intérimaires (préciser) :				
Organisation de l'entreprise (préciser) :				
Augmentation du nombre de clients :	1 ( et	1 ( et		
Suggestions, remarques sur cette opération :		Mal positionné par rapport aux fêtes, contacts pas à la hauteur de ce qui était annoncé par les organisateur	Stand très mal placé, mal configuré (étroit et profond). Pas le choix, 10 m2 imposés par Ubifrance.	Trop tôt pour répondre !
	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non non dé
Souhaitez-vous participer à la prochaine édition d'INDEX ?	1	2	dates, conditions, retours...	1
Par quel moyen :	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non non décidé
Stand collectif Ubifrance ou CMA :	1		1	
Stand partagé avec une autre entreprise :				1
Individuellement :				

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Atelier Jean Sable - Art Mural	HAUTH Design	POC A POC - Le Jardin de Sandrine	Treillages d'Art Français
<p>Quelles améliorations nous suggèreriez-vous pour une prochaine participatin à Index (préparation, organisation...) ?</p>		<p>Se renseigner sur les dates, les stands sont trop fermés, voir les stands italiens</p>	<p>Meilleur emplacement, conditions de participations correctes, identiques aux autres exposants...</p>	
<p>Autres salons surlesquels vous souhaiteriez une participation collective d'artisans ?</p>		<p>Mission</p>	<p>ne souhaitent pas faire trop de salons ( 1 en Europe: M&amp;O); Index: nouvelle zone de prospection; ou missions vers d'autres destinations (Japon...)</p>	

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	T. T. TRUNKS				P. M. Rousseau				SARL Blanc Crépuscule				Palais de l'émail			
Comment avez-vous eu connaissance de l'accompagnement réservé aux entreprises artisanales sur ce salon par les Chambres de Métiers et de l'Artisanat et Ubifrance?	Réunion d'information, CMA / Ubifrance, et contacts directs CMA				Journal de la Chambre des Mtiers				Réunion d'information CMA/UBIFRANCE + contact CMA				contact direct CMA			
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Avez-vous déjà participé à une opération collective similaire?		1				1				1				1		
Pour quel(s) salon(s)?																
<b>Taux de satisfaction</b>	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant
Information préalable, préparation:	1				1				1	1			1			
Emplacement de votre stand :	1				1				1				1			
Accompagnement, encadrement pendant le salon :	1				1				1	1			1			
Aménagement de votre stand :	1				1						1		1			
Adaptation du salon à vos produits :	1				1				1				1			
Intérêt des visiteurs :	1				1				1				1			
Coût globale de votre participation :	1					1								1		
Impression globale de votre participation :		1				1				1				1		
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Ce salon est-il une bonne cible pour votre activité?	1				1				1				1			
(Commentaire)					Génial											
Contacts obtenus pendant le salon : réel:	Nombre				Nombre				Nombre				Nombre			
Quantités (à remplir) :	80				15				40				##			
Qualités (à remplir) :	TB				10											
Contacts obtenus pendant le salon : par rapport au prévisionnel:	Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant	
Quantités :	1				1				1				1			
Qualités :	1				1				1				1			
Type de partenariats :	Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

<b>Entreprises (raison sociale) :</b>	<b>T. T. TRUNKS</b>			<b>P. M. Rousseau</b>			<b>SARL Blanc Crépuscule</b>			<b>Palais de l'émail</b>		
Particuliers :	1			1	1		1			1	1	
Importateurs, agents :	1			1	1		1			1	1	
Architectes, décorateurs, prescripteurs :	1			1	1		1			1	1	
Partenaires pour coopérer :	1											
Boutiques, revendeurs :	1						1					
Autres :												
Secteurs d'activité des contacts enregistrés durant ce salon :	Privé, professionnels, importateurs			Designers, Architectes, Particuliers			Architecte, décoration d'intérieure, design			Décoration intérieure, architectes, gallery		
Origine géographique des contacts enregistrés durant ce salon :	Moyen-Orient			EAU, Arabie Saoudite, Qatar			EAU Qatar, Koweit, Arabie Saoudite, Liban, Barhein			EAU, Arabie Saoudite, Iran, Qatar, Italie, Hong Kong		
Avez-vous déjà travaillé sur le marché des EAU ?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
Vos produits sont-ils adaptés à ce marché?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
Pourquoi?	très haut de gamme, sur-mesure			Spécialiste du cadre orientaliste			Produits haut de gamme en porcelaine trouvant distributeurs ici dans un marché destiné à la décoration d'intérieure			Certains		
Autres pays pour lesquels vous souhaiteriez travailler ?	Russie, Chine, Brésil			Arabie Saoudite, Qatar, Iran, Liban...			Arabie Saoudite, Qatar			à étudier		
Evaluation de la journée de formation Ubifrance à Paris :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
Commentaires :				absent			absent			absent		
Evaluation de l'encadrement collectif autour du salon :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	T. T. TRUNKS	P. M. Rousseau	SARL Blanc Crépuscule	Palais de l'émail
Commentaires :				Améliorer bureautique, photocopieur, téléphone
<b>Résultats tangibles ou espérés de cette opération pour votre entreprise :</b>				
CA réalisé :	100 000 €			
CA prévisionnel :	200 000 €			
Veille concurrentielle ou innovation :			1	
Embauches CDD / CDI / intérimaires (préciser) :	peut-être			1
Organisation de l'entreprise (préciser) :				1
Augmentation du nombre de clients :	oui	prospection	1	1
Suggestions, remarques sur cette opération :	RAS, merci à Jean Einer	Enchanté par le marché		aucun contact établi au cocktail UBIFRANCE
Souhaitez-vous participer à la prochaine édition d'INDEX ?	Oui 1	Oui 1	Oui 1	Oui 1
Par quel moyen :	Oui 1	Oui 1	Oui 1	Oui 1
Stand collectif Ubifrance ou CMA :	1	un corn		1
Stand partagé avec une autre entreprise :			1	1
Individuellement :		1		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	T. T. TRUNKS	P. M. Rousseau	SARL Blanc Crépuscule	Palais de l'email
Quelles améliorations nous suggèreriez-vous pour une prochaine participatin à Index (préparation, organisation...)?	Rien pour le stand mais nous plus de presse		Nécessité de travailler en réseau (presse, préparation), nécessité d'avoir impérativement un espace bureautique sur le Pavillon France	contact à améliorer (voir au dessus)
Autres salons surlesquels vous souhaiteriez une participation collective d'artisans ?	New York, Shanghai	A regarder d'autres salons équivalents sur le Golfe	Salon Déco Monaco, Maison et Objet Paris	voir à l'international

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Lise Rathonie				Vincent Lafaye				CREA ETHNIQUE				Parallèle Espce Mode			
Comment avez-vous eu connaissance de l'accompagnement réservé aux entreprises artisanales sur ce salon par les Chambres de Métiers et de l'Artisanat et Ubifrance?	Réunion d'information, CMA / Ubifrance, et contacts CMA				Relations				Publicité dans les locaux sur la Chambre des Métiers de Marseille				C(R)MA Vienne			
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Avez-vous déjà participé à une opération collective similaire?		1				1				1				1		
Pour quel(s) salon(s)?																
<b>Taux de satisfaction</b>	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant
Information préalable, préparation:	1				1		1		1				1			
Emplacement de votre stand :	1				1				1				1			
Accompagnement, encadrement pendant le salon :	1				1		1		1				1			
Aménagement de votre stand :		1				1				1				1		
Adaptation du salon à vos produits :		1			1				1				1			
Intérêt des visiteurs :	1				1				1				1			
Coût globale de votre participation :		1				1				1				1		
Impression globale de votre participation :		1				1				1				1		
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Ce salon est-il une bonne cible pour votre activité?	1				1				1				1			
(Commentaire)																
Contacts obtenus pendant le salon : réel:	Nombre				Nombre				Nombre				Nombre			
Quantités (à remplir) :	##				60				4				##			
Qualités (à remplir) :																
Contacts obtenus pendant le salon : par rapport au prévisionnel:	Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant	
Quantités :	1				1				1				1			
Qualités :		1				1				1				1		
Type de partenariats :	Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

<b>Entreprises (raison sociale) :</b>	<b>Lise Rathonie</b>			<b>Vincent Lafaye</b>			<b>CREA ETHNIQUE</b>			<b>Parallèle Espce Mode</b>		
Particuliers :	1	1		1			1	1				
Importateurs, agents :	1	1		1								
Architectes, décorateurs, prescripteurs :	1	1		1			1	1				
Partenaires pour coopérer :	1	1										
Boutiques, revendeurs :							1	1		1		
Autres :				Communauté française sur place								
Secteurs d'activité des contacts enregistrés durant ce salon :	Décoration d'intérieure			Archis, importateurs			Promoteurs hoteliers et immobiliers + restaurateurs + galeristes en meubles			Archi déco, show room		
Origine géographique des contacts enregistrés durant ce salon :	EAU, Arabie Saoudite, Iran, Inde, Qatar			GCC			Koweït, Iran, Oman, Abudhabi			EAU, Arabie Saoudite, Inde		
Avez-vous déjà travaillé sur le marché des EAU ?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
		2			1			1		1		
Vos produits sont-ils adaptés à ce marché?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
Pourquoi?	En partie			Pas tout à fait			Connaissances des goûts et besoins du marché			Intérêt certain, pièce unique, importatrice haut de gamme		
Autres pays pour lesquels vous souhaiteriez travailler ?	à voir			Golfe, Russie			Moyen-Orient en général, et Extrême Orient			Etats-Unis		
Evaluation de la journée de formation Ubifrance à Paris :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
										1		
Commentaires :												
Evaluation de l'encadrement collectif autour du salon :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
		1			1			1			1	

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Lise Rathonie	Vincent Lafaye	CREA ETHNIQUE	Parallèle Espce Mode
Commentaires :	Améliorer les outils de communication (internet...)			
<b>Résultats tangibles ou espérés de cette opération pour votre entreprise :</b>				
CA réalisé :			trop tôt	
CA prévisionnel :				
Veille concurrentielle ou innovation :				
Embauches CDD / CDI / intérimaires (préciser) :				
Organisation de l'entreprise (préciser) :				
Augmentation du nombre de clients :		1	1	prospects
Suggestions, remarques sur cette opération :		Accompagnement en amont par Ubifrance, aucun lien en amont avec la Chambre des Métiers	à refaire	climatisation
	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non
Souhaitez-vous participer à la prochaine édition d'INDEX ?	1	1	1	1
Par quel moyen :	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non
Stand collectif Ubifrance ou CMA :	1	1	1	1
Stand partagé avec une autre entreprise :	1			à voir
Individuellement :				à voir

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Lise Rathonie	Vincent Lafaye	CREA ETHNIQUE	Parallèle Espce Mode
Quelles améliorations nous suggèreriez-vous pour une prochaine participatin à Index (préparation, organisation...) ?		Conseil face à face en amont de l'poération, RV face à face sur place, suivi commercial en aval	Prévoir d'inviter des prescripteurs ayant auparavant sollicité UBIFRANCE, ou la Mission Economique Française en mettant un peu plus de moyens	
Autres salons surlesquels vous souhaiteriez une participation collective d'artisans ?	voir à l'international	Cible hôtels à Dubaï, EAU, Mission Prospection Russie	Equip-Hotel, hotel Show si conforme au profil	Abu Dhabi, Etats-Unis à voir plus tard

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	POLYPODE				DUWEL				EGO				Maillard Stone			
Comment avez-vous eu connaissance de l'accompagnement réservé aux entreprises artisanales sur ce salon par les Chambres de Métiers et de l'Artisanat et Ubifrance?	Véronique Noury				Florence S.				Sollicitations courriers, emails et téléphone				Chambre des Métiers, Florence			
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Avez-vous déjà participé à une opération collective similaire?		1				1				1				1		
Pour quel(s) salon(s)?	Index 2006, mission USA															
<b>Taux de satisfaction</b>	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant
Information préalable, préparation:	1				1				1				1			
Emplacement de votre stand :		1				1					1				1	
Accompagnement, encadrement pendant le salon :		1				1				1				1		
Aménagement de votre stand :		1				1				1				1		
Adaptation du salon à vos produits :			1				1				1				1	
Intérêt des visiteurs :			1				1				1				1	
Coût globale de votre participation :		1				1				1				1		
<b>Impression globale de votre participation :</b>			1				1				1				1	
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Ce salon est-il une bonne cible pour votre activité?	1				1				1				1			
(Commentaire)	Au moins pour constituer un fichier															
Contacts obtenus pendant le salon : réel:	Nombre				Nombre				Nombre				Nombre			
Quantités (à remplir) :	50				50				##				##			
Qualités (à remplir) :																
Contacts obtenus pendant le salon : par rapport au prévisionnel:	Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant	
Quantités :			1				1				1				1	
Qualités :			1				1				1				1	
Type de partenariats :	Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

<b>Entreprises (raison sociale) :</b>	<b>POLYPODE</b>			<b>DUWEL</b>			<b>EGO</b>			<b>Maillard Stone</b>		
Particuliers :												
Importateurs, agents :	1						1					
Architectes, décorateurs, prescripteurs :	1						1	1		1		
Partenaires pour coopérer :												
Boutiques, revendeurs :	1						1					
Autres :												
Secteurs d'activité des contacts enregistrés durant ce salon :	Archi, déco, boutiques			Particuliers, designers d'intérieur			surtout Archi Déco (80%), développer, contact			Architectes, Designer		
Origine géographique des contacts enregistrés durant ce salon :	EAU, Arabie Saoudite			Dubai, Abu Dhabi, Iran... Malaisie, Jordanie			UAE + KSA			Dubai, Abu Dhabi, Iran, Syrie, Pakistan		
Avez-vous déjà travaillé sur le marché des EAU ?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
		1			1			1			1	
							BAITUTI					
Vos produits sont-ils adaptés à ce marché?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
				1			1			1		
Pourquoi?	Pas tous, pas les plats/vaisselle			Cible niche			positionnement haut de gamme			Marché très concurrentiel		
Autres pays pour lesquels vous souhaiteriez travailler ?	NY, GB						Russie, Espagne, car déjà organisé sur les USA, Afrique du Sud, Australie et Europe			EAU, Iran, Russie		
Evaluation de la journée de formation Ubifrance à Paris :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
					1							
Commentaires :	Absent						Absent					
Evaluation de l'encadrement collectif autour du salon :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
	1			1			1			1		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	POLYPODE				DUWEL				EGO				Maillard Stone			
Commentaires :																
<b>Résultats tangibles ou espérés de cette opération pour votre entreprise :</b>																
CA réalisé :																
CA prévisionnel :																
Veille concurrentielle ou innovation :																
Embauches CDD / CDI / intérimaires (préciser) :																
Organisation de l'entreprise (préciser) :																
Augmentation du nombre de clients :																
Suggestions, remarques sur cette opération :																
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Souhaitez-vous participer à la prochaine édition d'INDEX ?	1				1				1				1			
Par quel moyen :	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Stand collectif Ubifrance ou CMA :	1		Abu Dh		1				1							
Stand partagé avec une autre entreprise :					1											
Individuellement :													1			

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	POLYPODE	DUWEL	EGO	Maillard Stone
<p>Quelles améliorations nous suggéreriez-vous pour une prochaine participatin à Index (préparation, organisation...)?</p>	<p>stand + grand, traitement mural</p>	<p>stand grand, objets prêts à consommer</p>	<p>Facturation par concierge</p>	
<p>Autres salons surlesquels vous souhaiteriez une participation collective d'artisans ?</p>	<p>Mission Organisation RV + visite au salon interiors Abu Dhabi</p>		<p>RAS</p>	<p>Kazhakstan</p>

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Drôle de Maisons - Vallosio				Marion Rebecca				Itoshii Paris				TOTAUX				POURCENTAGE			
Comment avez-vous eu connaissance de l'accompagnement réservé aux entreprises artisanales sur ce salon par les Chambres de Métiers et de l'Artisanat et Ubifrance?	Chambre des Métiers de Lyon				CMA				listing de salons sur internet sur la décoration d'intérieure.											
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Avez-vous déjà participé à une opération collective similaire?	1				1				1				7	16			30%	70%		
Pour quel(s) salon(s)?	Index 2007				Index 2007, Horse Fair 2008															
<b>Taux de satisfaction</b>	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant	Très Bon(ne)	Bon(ne)	Moyen	Décevant
Information préalable, préparation:		1				1				1			11	9	2	1	48%	39%	9%	4%
Emplacement de votre stand :	1				1				1				12	8	2	1	52%	35%	9%	4%
Accompagnement, encadrement pendant le salon :	1				1				1				13	8	1	0	57%	35%	4%	0%
Aménagement de votre stand :	1						1	1					11	7	3	1	48%	30%	13%	4%
Adaptation du salon à vos produits :		1			1				1				8	12	3	0	35%	52%	13%	0%
Intérêt des visiteurs :		1					1	1					8	11	3	1	35%	48%	13%	4%
Coût globale de votre participation :		1							1				1	11	7	0	4%	48%	30%	0%
<b>Impression globale de votre participation :</b>		1				1			1				4	10	4	1	17%	43%	17%	4%
	Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non			Oui	Non		
Ce salon est-il une bonne cible pour votre activité?	1				1				1				21	1	0	0	91%	4%		
(Commentaire)					si la fréquentation était plus importante, les dates du salon pas entre les fêtes				déçu de la fréquentation faible du salon = période des fêtes											
Contacts obtenus pendant le salon : réel:	Nombre				Nombre				Nombre				Nombre							
Quantités (à remplir) :	50				17				50											
Qualités (à remplir) :	25								10											
Contacts obtenus pendant le salon : par rapport au prévisionnel:	Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant		Très bien	Bien	Insuffisant	
Quantités :	1				1	1			1				8	7	7		35%	30%	30%	
Qualités :	1				1				1											
Type de partenariats :	Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement			Recherchés	Rencontrés réellement		

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Drôle de Maisons - Vallosio			Marion Rebecca			Itoshii Paris			TOTAUX			POURCENTAGE		
Particuliers :	1			1						14	9		61%	39%	
Importateurs, agents :	1						1	1							
Architectes, décorateurs, prescripteurs :	1			1			1	1							
Partenaires pour coopérer :				1											
Boutiques, revendeurs :				1			1	1							
Autres :															
Secteurs d'activité des contacts enregistrés durant ce salon :	Agents, particuliers; boutiques, designers			Fournisseurs d'hotels, architectes d'intérieur, agent			Architectes, décorateurs, agents, distributeurs								
Origine géographique des contacts enregistrés durant ce salon :	Abu Dhabi, Dubaï, AS, Brésil, Oman, Qatar, Barhein,			Arabie, Dubai, EAU			Suède, Espagne, Italie, Iran, Liban, Chine								
Avez-vous déjà travaillé sur le marché des EAU ?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
	1			1				1		8	16		35%	70%	
	vente														
Vos produits sont-ils adaptés à ce marché?	Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non		Oui	Non	
	1			1			1			17	1		74%	4%	
Pourquoi?	Modèles avec chevaux arabes, faucons, cristaux swarovski sur tasses peintes à la main, cafetière arabe avec les tasses			novateur, design, et haut de gamme											
Autres pays pour lesquels vous souhaiteriez travailler ?	Europe de l'est, Russie			Oman, Qatar, pays arabes			Pays du Nord, Espagne								
Evaluation de la journée de formation Ubifrance à Paris :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
							1			4	4	0	17%	17%	0%
Commentaires :	Absent														
Evaluation de l'encadrement collectif autour du salon :	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant	Très bien	Bien	Insuffisant
		1			1			1		8	13	1	35%	57%	4%

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Drôle de Maisons - Vallosio	Marion Rebecca	Itoshii Paris	TOTAUX	POURCENTAGE
Commentaires :	Période difficile car vacances fêtes				
<b>Résultats tangibles ou espérés de cette opération pour votre entreprise :</b>					
CA réalisé :		0			
CA prévisionnel :	1	3			
Veille concurrentielle ou innovation :					
Embauches CDD / CDI / intérimaires (préciser) :					
Organisation de l'entreprise (préciser) :					
Augmentation du nombre de clients :	1		1		
Suggestions, remarques sur cette opération :	Mauvaise période	Il n'est pas acceptable d'être pris en otage des dates des jours fériés et de fête qui peuvent être prévus	Cotations à faire au retour.		
	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non
Souhaitez-vous participer à la prochaine édition d'INDEX ?	1		1	18 2	78% 9%
Par quel moyen :	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non
Stand collectif Ubifrance ou CMA :	1	1	1	16 0	70% 0%
Stand partagé avec une autre entreprise :					
Individuellement :					

**Mission : salon Index Dubai Habitat**

**Déco**

**Opérateur : C.R.M.A**

**Pays: Emirats Arabes Unis**

**Dates : 3 au 7 décembre 2008**

**Nb de participants : 23**

**Document réalisé par le cabinet ID**

Entreprises (raison sociale) :	Drôle de Maisons - Vallosio	Marion Rebecca	Itoshii Paris	TOTAUX	POURCENTAGE
Quelles améliorations nous suggèreriez-vous pour une prochaine participatin à Index (préparation, organisation...)?	Amélioration déjà par rapport à la proximité hotel/salon	Souhait: que le stand Ubifrance soit clos le soir, hors horaire d'ouverture pour éviter au chinois de collet ou de prendre des photos pour copier. Que la sécurité ne laisse pas rentrer les visiteurs avant 11hs.	Faire attention aux dates pour la fréquentation		
Autres salons surlesquels vous souhaiteriez une participation collective d'artisans ?	salon cologne du meuble	non, mission collective B to B	Maisons et Objets		

Mission : Mission Collective Découverte Marché Habitats Déco  
 Opérateur : C.R.M.A. AUVERGNE  
 Pays: Emirats Arabes Unis  
 Dates : 3 au 7 décembre 2008  
 Nb de participants : 2

Entreprises (raison sociale) :	POOR Services	OSCAR SIERRA	TOTAUX	POURCENTAGE
Comment avez-vous eu connaissance de l'accompagnement réservé aux entreprises artisanales sur ce salon par les Chambres de Métiers et de l'Artisanat et Ubilrance?	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non
Avez-vous déjà participé à une opération collective similaire?	1		##	##
Pour quel(s) salon(s)?				
Taux de satisfaction	Très Bonne (Bonne) Moyen Décevant	Très Bonne (Bonne) Moyen Décevant	Très Bonne (Bonne) Moyen Décevant	Très Bonne (Bonne) Moyen Décevant
Information préalable, préparation :			##	##
Emplacement de votre stand :			##	##
Accompagnement, encadrement pendant le salon :			##	##
Aménagement de votre stand :			##	##
Adaptation du salon à vos produits :			##	##
Intérêt des visiteurs :			##	##
Coût globale de votre participation :			##	##
Impression globale de votre participation :			##	##
Ce salon est-il une bonne cible pour votre activité?	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non
(Commentaire)				
Contacts obtenus pendant le salon : réel :	Nombre	Nombre	Nombre	Nombre
Quantités (à remplir) :	23			
Qualités (à remplir) :				
Contacts obtenus pendant le salon : par rapport au prévisionnel :	Très bien Bien Insuffisant	Très bien Bien Insuffisant	Très bien Bien Insuffisant	Très bien Bien Insuffisant
Qualités :				
Type de partenariats :	Recherchés Rencontrés naturellement	Recherchés Rencontrés naturellement	Recherchés Rencontrés naturellement	Recherchés Rencontrés naturellement
Particuliers :			##	##
Importateurs, agents :				
Architectes, décorateurs, prescripteurs :				
Partenaires pour coopérer :				
Boutiques, revendeurs :				
Autres :				
Secteurs d'activité des contacts enregistrés durant ce salon :	Architectes, décorateurs, détaillants, importateurs, grossistes			
Origine géographique des contacts enregistrés durant ce salon :	Moyen Orient, Dubai, Iran, Abu Dhabi, Tunisie, Inde, EAU, Arabie Saoudite,			
Avez-vous déjà travaillé sur le marché des EAU ?	Oui Non	Oui Non	Oui Non	Oui Non
Vos produits sont-ils adaptés à ce marché?	Oui Non	Oui Non	## ##	## ##
Pourquoi?				

